

קורס מו"ם - סילבוס - 18 שיעורים

החומרים לסימולציות יחולקו בשיעור שלפני הסימולציה הרלוואנטית או בתחילת השיעור (לפי המתאים).
חומרי הקריאה יימצאו בשלושה עותקים בספריה.

1. מבוא א' – 20/02/05
2. מבוא ב' – 27/02/05
Robert Mnookin, *Beyond Winning*, 11-21
3. הכנה – 6/03/05
סימולציה
4. הכנה – 13/03/05
William Ury, *Getting Past No*, 15-28
Howard Raiffa, *Negotiating Analysis*, 81-96
5. מו"ם ללא תקשורת – 20/03/05
סימולציה
6. תקשורת בין-אישית – 27/03/05
Roger Fisher, *Getting to Yes*, 17-39
7. ניהול מו"ם – 3/04/05
Robert Mnookin, *Beyond Winning*, 21-43
סימולציה
8. כלים מתמטיים – 10/04/05
Morton Davis, *Game Theory*, 3-10
9. הטיות פסיכולוגיות. – 17/04/05
Robert Mnookin, *Beyond Winning*, 156-172
10. מו"ם רב-צדדי – 08/05/05
סימולציה
James Sebenius, "Sequencing to Build Coalitions: With Whom Should I Talk First?" (324-348)
11. סיכום ביניים – 15/05/05
12. טקטיקות – 22/05/05
William Ury, *Getting Past No*, 31-51
13. תרגיל מסכם – 29/05/05
סימולציה